

Sales Manager in the automotive sector

In 2011, we were commissioned to look for our client, a successful Swiss SME in the important automotive sector, for a sales manager who leads a team of over 10 sales representatives. The candidate we found had a very good technical education and further qualification in technics and sales management. With his professional experience as area manager and sales manager in the technical environment as well as in the field of automotive, he quickly became a favourite in our search and finally a contract was concluded. Since he is still fully motivated doing his work and our client still appreciates him very much, both sides are most probably not regret the decision taken 8 years ago.

Meine Mandantin ist eine international erfolgreiche, stark wachsende und innovative Familienunternehmung mit Sitz im Mittelland. Das Unternehmen stellt erstklassig positionierte und bekannte Produkte im Automobil- und Zweirad-Zubehörmarkt her. Mit einem umfassenden Sortiment, einer professionellen technischen Beratung, attraktiven Vermarktungs- und Finanzierungsinstrumenten, einem aktiven Marketing, einer hohen Kundenpräsenz und modernen Dienstleistungen hat sich meine Mandantin eine führende Marktposition erarbeitet. Um diese nicht nur zu halten sondern weiter auszubauen suchen einen (m/w)

Verkaufsleiter Schweiz **Automobilbereich**

Sie führen die Aussendienstorganisation mit 12 Verkaufsberatern und sind verantwortlich für die Koordination der Neukundengewinnung und direkte Pflege von grösseren Kunden, Schulungs- und Coachingaufgaben sowie die Mitarbeit bei der Organisation und Durchführung von Messen, Events und Kundens Schulungen. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Key Account Management, dem Marketing, dem technischen Kundendienst und der Entwicklungsabteilung zusammen.

Sind Sie ein führungserfahrener Verkaufsprofi mit langjähriger Erfahrung und entsprechendem Erfolgsausweis (vorzugsweise Automobilbereich o.ä.) im Alter von 35 bis 45 Jahren? Sind Sie ein Teamplayer und haben eine hohe Eigenverantwortung, Selbständigkeit und unternehmerisches Denken und Handeln? Arbeiten Sie diszipliniert und strukturiert und überzeugen als Führungspersönlichkeit Ihre Mitarbeiter? Sind Sie mündlich verhandlungssicher in Deutsch und Französisch?

Interessiert? Rufen Sie Matthias Brägger an oder senden/mailen Sie Ihre Unterlagen an

Enzenried 5, CH-8008 Zürich
T +41 44 918 44 22, F +41 44 918 45 22
info@matthiasbraegger.com
www.matthiasbraegger.com

**MATTHIAS
BRÄGGER**
MANAGEMENTBERATUNG