

Managing Director - Building up Switzerland to the most profitable country company within the group

It was in 1998, when the Internet job platforms did not yet exist, when Europe's leading electronics retailer decided to start the business in Switzerland. We were tasked with finding the CEO who should found and build the company. After an intensive search through direct research and advertisements we found the supposedly perfect candidate. Just over 40 years old, he had the required experience on the one hand in the mail-order business and on the other hand also in the retail trade. This was important, because it was planned to open branch operations and thus to develop the company into a multichannel provider.

Since the mail order business did not really exist in the electronics environment in Switzerland, it was correspondingly difficult to find a suitable person who then also had retail experience.

We found the right managing director, who not only built up a successful mail-order business in Switzerland, but also with branches, and developed it into the most successful subsidiary of the group. Switzerland has been able to maintain this outstanding position to this day. Two years ago, the managing director retired after about 20 years. Therefore, we can proudly say that this was a great success.

Start-Up-Herausforderung im Versandhandel

Mein Mandant ist Marktführer im Elektronik-Versandhandel und hat sich auch fürs nächste Jahrtausend hohe Ziele gesteckt. Dazu gehört der Aufbau und die Etablierung der Schweizer Niederlassung. Dafür suchen wir zuallererst den

Geschäftsführer.

Sie bauen die Gesellschaft auf, was von der Suche und Auswahl der Büros (voraussichtlicher Standort Grossraum Aarau), über die Einstellung der Mitarbeiter (in einer ersten Phase rund 10, mittelfristig ca. 30 - 40 Mitarbeiter), bis zum entsprechenden Marktauftritt reicht. Nach der Aufbauphase werden Sie die Versandhandelsfirma operativ leiten und stetig zu neuen Ufern führen.

Um diese Herausforderung zu bewältigen, benötigen Sie fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Versandhandel, vorzugsweise im Bereich Elektronik/Hardware. Sie sind belastbar, ziel- und kundenorientiert, flexibel, voller Energie und ein erstklassiger Problemlöser. Als junger (30-40 Jahre), Führungserfahrener Marketing-/Verkaufsprofi möchten Sie zeigen, zu was Sie fähig sind und sich mit Aufbauarbeit profilieren. Zusätzliche Erfahrung im Detailhandel rundet das Profil ab, ist aber keine Bedingung.

Rufen Sie an, wenn Sie weitere Informationen zu dieser entwicklungsfähigen Kaderposition wünschen oder senden Sie Ihre Unterlagen an

Enzenried 5, 8008 Zürich
Tel.: 01/422 72 50
Fax: 01/422 72 55
e-mail braegger@swissonline.ch

**MATTHIAS
BRÄGGER**
MANAGEMENTBERATUNG

MP360.4201