

Sind Sie ein versierter Verkaufsprofi und suchen eine herausfordernde Aufgabe?

Trauen Sie sich zu, den Marktaufbau in Österreich erfolgreich zu bewältigen?

Können Sie Kunden überzeugen?

Meine Mandantin ist ein junges, dynamisches und stark expandierendes Unternehmen, das in eine Schweizer Unternehmensgruppe integriert ist. Es bietet einzigartige Lösungen für eine breite Palette an Kunden aus Produktion, Logistik und der verarbeitenden Industrie an. Verschiedene Länder in Europa werden bereits sehr erfolgreich bearbeitet. Nun steht der Marktaufbau und die Marktbearbeitung in Österreich im Fokus.

Sales Professional – Aufbau des Marktes im Investitionsgüterumfeld

Mit der Unterstützung eines Kollegen aus der Schweiz, die bereits sehr erfolgreich ihren Markt bearbeiten, werden Sie Österreich gezielt aufbauen und anschliessend ein Marktgebiet selbst betreuen. Dabei stehen in der ersten Phase die Akquisition von Neukunden sowie die intensive Betreuung bereits bestehender Kunden im Vordergrund. Sie werden bei der telefonischen Kontaktnahme und Terminvereinbarung unterstützt, so dass Sie sich auf das Kundengespräch konzentrieren und optimal vorbereiten können. Sie überzeugen und gewinnen die Kunden, beobachten laufend die Marktentwicklungen, die Zielgruppen sowie den Wettbewerb und lassen diese Erkenntnisse in Ihre Planung einfließen.

Wir suchen eine starke Verkaufspersönlichkeit, die es gewohnt ist, dienstleistungsorientiert und mit überzeugenden Argumenten Kunden zu gewinnen. Sie denken betriebswirtschaftlich unter Einbezug von verschiedensten Aspekten, können sich aber auch durchsetzen und zum Abschluss kommen. Sie sind kommunikativ, teamorientiert sowie extrem kunden- und lösungsorientiert. Den Umgang mit modernen IT-Systemen beherrschen Sie und sprechen ein gutes Englisch.

Suchen Sie mehr als nur eine neue Stelle? Interessiert Sie eine Herausforderung mit interessanten langfristigen Perspektiven in einem attraktiven Unternehmen und Marktumfeld? Sind Sie selbstbewusst genug um den Marktaufbau zu übernehmen?

Der Gehaltsrahmen beträgt rund 70 000.— Euro bestehend aus fixer und erfolgsabhängiger variabler Vergütung. Zusätzlich steht das Firmenfahrzeug auch für den privaten Gebrauch zur Verfügung.

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Matthias Brägger gerne zur Verfügung. Er freut sich auf Ihre Unterlagen via E-Mail. Diskretion ist garantiert, ohne Ihr Einverständnis wird er keinerlei Informationen weitergeben, auch nicht an seinen Auftraggeber.