

Meine Mandantin gehört zu den führenden Herstellern von Lacken und Farben für die Bauindustrie. Die Schweizer Tochterunternehmung des europäischen Konzerns hat sich eine ausgezeichnete Marktstellung erarbeitet und strebt nach weiterem Wachstum. Das breite und sehr attraktive Produktsortiment mit einzigartigen Spezialprodukten wird vom Markt sehr positiv aufgenommen.

Für die aktive Betreuung von Maler- und Gipserbetrieben in der Region Basel / Bern suchen wir eine/n

Kundenberater im Aussendienst Baufarben und Lacke

Zusammen mit dem Verkaufsleiter erstellen Sie Jahresabsatzziele und einen Umsatzplan für Ihr Verkaufsgebiet und setzen diese mit regelmässigen Kundenbesuchen und Akquisitionen um. Sie überwachen laufend die Marktsituation und rapportieren über Entwicklungen von Kunden, Mitbewerbern und dem Markt. Sie planen selbständig Ihre Reiserouten und pflegen Kontakte zu Fachverbänden, Organisationen und Architekten. Sie beraten Ihre Kunden bei technischen Herausforderungen und können so Ihr Fachwissen einbringen und weiterentwickeln.

Wir suchen eine glaubwürdige, hochmotivierte und überzeugungsfähige Person. Sie haben eine Ausbildung als Maler oder Gipser und kennen den Farbenmarkt sehr gut. Sie sind eine kommunikative, umgängliche und kundenorientierte Persönlichkeit mit Verkaufsflair und technischem Interesse. Sie schätzen es, täglich Kunden zu besuchen und bringen dabei Ihre Abschlussstärke ein.

Sind Sie interessiert an einer herausfordernden Aufgabe in einem attraktiven und etablierten Unternehmen? Überzeugen Sie Matthias Brägger davon, er freut sich!

Wir garantieren Diskretion, ohne Ihr Einverständnis werden keine Informationen weitergegeben, auch nicht an unseren Auftraggeber.