

Ma cliente est une entreprise à succès et innovatrice qui occupe une place importante sur le marché suisse. Les produits techniques et les solutions innovatrices sont d'une qualité exemplaire et cette marque forte est parfaitement établie. Grâce à son service extérieur, ma cliente sait couvrir les besoins de ses clients.

Responsable régional des ventes

Secteur de véhicule

Vous acquérez et vous vous occupez indépendamment de moyens et grands clients dans les alentours de Genève/Vaud et veillez ainsi à ce que ma cliente puisse davantage affirmer sa position à la tête de cet important marché. Vous êtes soutenu par un service intérieur efficace et une équipe marketing créative. Des outils les plus modernes sont à votre disposition pour que vous puissiez vous concentrer efficacement sur l'acquisition de nouveaux clients et le soin des relations-clients existantes.

Nous cherchons une personne communicative, engagée, habile dans l'art de la négociation, qui cherche et qui trouve des solutions, avec de l'expérience dans la vente de solutions et/ou de bien d'investissement dans le secteur industriel et de bonnes connaissances du marché genevois. Vous appréciez le contact intensif avec les clients et un haut degré de travail dans le service extérieur. Votre nature confiante et crédible vous permet d'établir et de maintenir des relations-clients de longue durée. Vous appréciez pouvoir travailler votre marché de manière indépendante et disciplinée et bénéficiez ainsi de votre motivation et de vos ambitions. Vous utilisez avec précision votre savoir faire et vos connaissances pour convaincre et gagner de nouveaux clients. Vous vous présentez de manière habile sur tous les niveaux.

Vous cherchez une position attractive et fascinante au sein d'une entreprise à succès ?

Contactez Matthias Brägger par téléphone ou faites-lui par de votre dossier par mail ou courrier. Il se réjouit et garantie une discrétion absolue.