

Meine Mandantin gehört zu den führenden Herstellern von Lacken und Farben für die Bauindustrie. Die Schweizer Tochterunternehmung des europäischen Konzerns hat sich eine ausgezeichnete Marktstellung erarbeitet und strebt nach weiterem Wachstum. Das breite und sehr attraktive Produktsortiment mit einzigartigen Spezialprodukten wird vom Markt sehr positiv aufgenommen.

## **Verkaufsstellenleiter Baufarben und Lacke**

Sie beraten Kunden in der Verkaufsstelle in Bern in technischen Belangen, verkaufen die entsprechenden Produkte und führen die Aufträge aus. Dazu gehören auch das Abtönen, die Lagerbewirtschaftung und die Auslieferung. Dabei arbeiten Sie eng mit den Verkaufsberatern im Aussendienst zusammen. Als Verantwortlicher der Verkaufsstelle sind Sie auch für das Erscheinungsbild und die Warenpräsentation zuständig.

Wir suchen eine aktive, motivierte und verantwortungsbewusste Person. Sie haben eine Ausbildung als Maler oder Gipser und kennen den Farbenmarkt sehr gut, sind aber auch versiert im Umgang mit EDV und haben ein kaufmännisches Verständnis. Sie sind eine kommunikative, umgängliche und kundenorientierte Persönlichkeit mit Verkaufsflair und technischem Interesse. Sie betreuen Ihre Kunden aktiv und motivieren sie so zu Zusatzkäufen und stellen sicher, dass sie gerne wieder bei Ihnen einkaufen.

Sind Sie interessiert an einer selbständigen und verantwortungsvollen Aufgabe in einem attraktiven und etablierten Unternehmen?  
Überzeugen Sie Matthias Brägger davon, er freut sich!

Wir garantieren Diskretion, ohne Ihr Einverständnis werden keine Informationen weitergegeben, auch nicht an unseren Auftraggeber.