

Suchen Sie eine Kaderstelle in der Grosskundenbetreuung im Automobilbereich?

Meine Mandantin ist ein erfolgreiches, innovatives und international tätiges Schweizer Produktionsunternehmen mit Sitz im Mittelland. In vielen Produktbereichen hat es sich eine führende Marktposition erarbeitet und in den vergangenen Jahren weitere Marktanteile gesichert. Das Unternehmen investiert aus dieser Position der Stärke weiter in seine Zukunft.

Die technischen Verbrauchsgüter sind qualitativ führend und die Marke bestens etabliert. Mit einem starken Aussendienst betreut meine Mandantin ihre Kunden intensiv, persönlich und äusserst erfolgreich.

Key Account Manager Strategische Kunden Automobilbereich

Sie betreuen und akquirieren ausgewählte Grosskunden im In- und angrenzenden Ausland wie zum Beispiel Automobil-Importeure, Garagen-Gruppen, Einkaufsvereinigungen und bedeutende Kunden mit grossen Pkw-Flotten. Damit verbunden sind regelmässige Besuche und Verhandlungen bei aktiven und potentiellen Schlüsselkunden, eine klare Budget-Verantwortung sowie verkaufsfördernde Massnahmen wie Verkaufspromotionen und Messen. Dabei unterstützt Sie ein aktives und dynamisches Marketing- und ein effizientes Innendienstteam. Qualitativ erstklassige Produkte und eine innovative Entwicklung ermöglichen es, Mitbewerber herauszufordern und Marktanteile zu gewinnen.

Sind Sie eine verhandlungsgewandte, kommunikative und lösungsorientierte Persönlichkeit im Alter von 33 bis 53 Jahren. Sie haben eine technische oder kaufmännische Grundausbildung und eine fundierte Weiterbildung (Verkaufskordinator, dipl. Verkaufsleiter, Betriebsökonom o.ä.). Ihre Erfahrungen haben Sie im Verkauf von technischen Produkten oder in einer technischen Kaderfunktion im Automobilbereich gesammelt. Sie schätzen intensive Kundenkontakte und damit verbunden eine Reisetätigkeit von 60%. Mit Ihrer vertrauensvollen und glaubwürdigen Art und Ihren analytischen Qualitäten sind Sie fähig, langfristige Kundenbeziehungen (in Deutsch, Englisch, Französisch) auf- und ausbauen. Dabei konzentrieren Sie sich auf massgeschneiderte Lösungen für Ihre anspruchsvolle Kundschaft.

Suchen Sie eine attraktive und herausfordernde Kaderstelle in einer Unternehmung, die Ihnen eine sehr positive Arbeitsatmosphäre, unternehmerischen Freiraum und Entwicklungsperspektiven bietet? Rufen Sie Matthias Brägger an oder senden/mailen Sie ihm Ihre Unterlagen. Er garantiert Diskretion, ohne Ihr ausdrückliches Einverständnis gibt er keine Informationen weiter.