

Meine Mandantin ist die Schweizer Tochtergesellschaft eines international tätigen, erfolgreichen Konzerns in der Bauzulieferindustrie, der in vielen Ländern eine marktführende Position hat. Das Unternehmen hat in den letzten Jahren ein stetes Wachstum verzeichnet und investiert aus dieser Position der Stärke weiter in seine bekannte Marke und in zusätzliche Märkte. Auch die Schweizer Tochter in der nördlichen Agglomeration von Zürich hat sich eine starke Marktposition erarbeitet.

Wir suchen eine Persönlichkeit (m/w) mit ausgewiesener Führungserfahrung, die sich bereits in einer Profit & Loss-Verantwortung bewiesen hat.

## **Verkaufsorientierter Geschäftsführer Bauzulieferindustrie**

Sie werden das Unternehmen weiterentwickeln und den Marktanteil kontinuierlich steigern. Dazu stehen Ihnen führende Produkte mit einer starken Marke, ein Team von rund 20 Mitarbeitern und die Unterstützung des Konzerns zur Verfügung. Sie entwickeln die Geschäftsprozesse laufend weiter, erarbeiten die Budgetplanung inklusive Investitionen, Personal, Rohstoffe und Ressourcenplanung und analysieren den Markt und die Trends. Sie arbeiten bei der strategischen Ausrichtung der Schweizer Niederlassung mit und sind für die operative Umsetzung inklusive Profit & Loss-Verantwortung zuständig. Sie stehen in regem Kontakt mit dem Konzern und repräsentieren das Unternehmen gegen innen und aussen. Sie rapportieren dem Area Manager am Konzernsitz.

Wir suchen eine führungsstarke, verkaufsorientierte Persönlichkeit im Alter von 35 – 50 Jahren mit langjährigen Berufserfahrungen in der Bau- oder Bauzulieferindustrie. Sie haben eine fundierte Aus- und/oder Weiterbildung und gute Sprachkenntnisse in Englisch und vorzugsweise Französisch. Sie überzeugen mit Ihrer unternehmerischen und proaktiven Art und sind ausgesprochen marktorientiert. Ihre konzeptionellen Fähigkeiten und Ihre Umsetzungstärken können Sie einsetzen und damit das Unternehmen weiterbringen. Mit Ihren kommunikativen Fähigkeiten stellen Sie positive Kontakte zu Ihren Mitarbeitern und Kunden sicher. Sie kennen den Schweizer Bau- / Bauzuliefermarkt und können auf langjährige Kontakte auch zu Architekten und Investoren zurückgreifen.

Sind Sie interessiert an dieser Herausforderung? Suchen Sie eine interessante und vielseitige Aufgabe in einem dynamischen Unternehmen? Setzen Sie sich hohe Ziele und erreichen diese mit Ihrem fokussierten, beharrlichen und innovativen Vorgehen?

Rufen Sie Matthias Brägger an oder mailen/senden Sie ihm Ihre Unterlagen. Er freut sich auf Ihre Bewerbung und garantiert absolute Diskretion.