

## Key Account Manager

2010 haben wir im Auftrag unseres Mandanten einen Key Account Manager gesucht. Das erfolgreiche Schweizer Produktionsunternehmen hatte soeben einen neuen Produktbereich in ihr Sortiment übernommen. Die gesuchte Person konnte daher den Markt neu aufbauen und den Produktbereich etablieren, dies in einem noch nicht vorhandenen Kundensegment. Diese Aufgabe nimmt die gefundene Person heute noch voller Motivation jeden Tag wahr.

### **Möchten Sie den Vertrieb eines etablierten Produktsegments in der Lebensmittelproduktion weiter ausbauen?**

Meine Mandantin ist ein erfolgreiches, innovatives und weltweit tätiges Schweizer Unternehmen, das sich in vielen Produktbereichen eine führende Marktposition erarbeitet und in den vergangenen Jahren weitere Marktanteile gesichert hat. Die technischen Produkte sind qualitativ führend und die Marke bestens etabliert. Das Unternehmen investiert aus dieser Position der Stärke weiter in seine Zukunft und übernimmt neu den Schweizer Vertrieb eines bereits bestens etablierten Produktsegments mit erheblichem Wachstumspotential.

Für dieses Produktsegment, das in der industriellen Lebensmittelproduktion eingesetzt wird, suchen wir einen (m/w)

## **Key Account Manager Lebensmittelindustrie**

für den Schweizer Markt. Dem gesuchten Key Account Manager bietet sich die Möglichkeit, ein für die Firma neues Produktsegment selbständig zu einem attraktiven Geschäftsfeld aufzubauen. Unterstützt wird er von einem professionellen Produkt-Management sowie einem starken Verkaufsinendienst.

Wir suchen Kontakt zu einer einsatzbereiten, umgänglichen und teamorientierten Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und ausgeprägter Kundenfokussierung. Sie sind 28 bis 50 Jahre jung und verfügen über eine technische Aus-/Weiterbildung (z.B. Lebensmitteltechnologie o.ä.) verbunden mit Berufserfahrung im Verkauf. Das Umfeld der industriellen Lebensmittelproduktion ist Ihnen vertraut, ebenso wie die Anforderung an Wartung und Qualitätssicherheit. Als aktiver, initiativer, kommunikativer und verhandlungsgewandter Mensch begeistern Sie Ihre Kunden. Sie sprechen und schreiben fließend deutsch und französisch.

Suchen Sie eine Unternehmung, die Ihnen eine sehr positive Arbeitsatmosphäre, unternehmerischen Freiraum und Entwicklungsperspektiven bietet? Rufen Sie Matthias Brägger an oder senden/mailen Sie ihm Ihre Unterlagen.