

Geschäftsführer - Aufbau der Schweiz zur profitabelsten Ländergesellschaft

Es war 1998, als die Internet-Job-Plattformen noch nicht existierten, als sich das führende Versandhandelsunternehmen Europas im Elektronikbereich entschloss, in der Schweiz Fuss zu fassen. Wir wurden mit der Suche nach dem Geschäftsführer beauftragt, der die Gesellschaft gründen und aufbauen sollte. Nach einer intensiven Suche über Direktansprachen und Inserate haben wir den vermeintlich richtigen Kandidaten gefunden. Etwas über 40 Jahre alt verfügte er über die geforderten Erfahrungen einerseits im Versandhandel und andererseits aber auch im Detailhandel. Dies, weil geplant war, wie in anderen Ländern bereits vorgenommen, Filialbetriebe zu eröffnen und das Unternehmen somit zum Multichannelanbieter zu entwickeln.

Da der Versandhandel im Elektronikumfeld in der Schweiz nicht wirklich existierte, war es entsprechend schwierig, eine geeignete Person zu finden, die dann zusätzlich noch über Detailhandelserfahrung verfügte.

Wir haben den richtigen Geschäftsführer gefunden, der das Unternehmen in der Schweiz im Versandhandel wie auch mit Filialbetrieben nicht nur erfolgreiche aufbaute sondern zum erfolgreichsten Tochterunternehmen des Konzerns entwickelte. Diese herausragende Position konnte die Schweiz bis heute erfolgreich halten. Vor 2 Jahren ist der Geschäftsführer nach rund 20 Jahren in den verdienten Ruhestand getreten. Daher können wir stolz behaupten, dass dies ein voller Erfolg war.

Start-Up-Herausforderung im Versandhandel

Mein Mandant ist Marktführer im Elektronik-Versandhandel und hat sich auch fürs nächste Jahrtausend hohe Ziele gesteckt. Dazu gehört der Aufbau und die Etablierung der Schweizer Niederlassung. Dafür suchen wir zuallererst den

Geschäftsführer.

Sie bauen die Gesellschaft auf, was von der Suche und Auswahl der Büros (voraussichtlicher Standort Grossraum Aarau), über die Einstellung der Mitarbeiter (in einer ersten Phase rund 10, mittelfristig ca. 30 - 40 Mitarbeiter), bis zum entsprechenden Marktauftritt reicht. Nach der Aufbauphase werden Sie die Versandhandelsfirma operativ leiten und stetig zu neuen Ufern führen.

Um diese Herausforderung zu bewältigen, benötigen Sie fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Versandhandel, vorzugsweise im Bereich Elektronik/Hartwaren. Sie sind belastbar, ziel- und kundenorientiert, flexibel, voller Energie und ein ersklassiger Problemlöser. Als junger (30-40 Jahre), führungserfahrener Marketing-/Verkaufsprofi möchten Sie zeigen, zu was Sie fähig sind und sich mit Aufbauarbeit profilieren. Zusätzliche Erfahrung im Detailhandel rundet das Profil ab, ist aber keine Bedingung.

Rufen Sie an, wenn Sie weitere Informationen zu dieser entwicklungsfähigen Kaderposition wünschen oder senden Sie Ihre Unterlagen an

Enzenried 5, 8008 Zürich
Tel.: 01/422 72 50
Fax: 01/422 72 55
e-mail braegger@swissonline.ch

**MATTHIAS
BRÄGGER**
MANAGEMENTBERATUNG

MF860.42B1